



UN 1^{ER} TRIMESTRE 2018 BIEN ORIENTE

FORTE RECURRENCE DE L'ACTIVITE PROGRESSION DE L'ARPU

Chiffre d'affaires en K€ Données non auditées - Normes GAAP	2018	2017	Var.
1 ^{er} trimestre	380,9	375,2	+1,5%

Une activité solide et en progression dans l'attente de l'attribution des licences 4G fixe départementales par l'ARCEP

WEACCESS GROUP, opérateur français majeur de l'Internet Haut et Très Haut Débit en zones blanches et grises ⁽¹⁾, a réalisé sur le 1^{er} trimestre 2018 un chiffre d'affaires de 380,9 K€, en légère hausse de 1,5 % par rapport au 1^{er} trimestre de l'exercice précédent.

Grâce à son modèle de facturation par abonnement, WEACCESS GROUP a généré un chiffre d'affaires récurrent de 345,7 K€, soit 91% du chiffre d'affaires global.

L'activité à destination des particuliers (BtoC) totalise 2 817 abonnés fin mars 2018 selon le nouveau mode de comptabilisation mis en place depuis le début de l'exercice. Son chiffre d'affaires s'établit à 257,9 K€, soit 66% du revenu global. L'ARPU (chiffre d'affaires mensuel moyen réalisé par client) s'affiche à 29,30 €HT/mois, contre 29,00 €HT/mois au 1^{er} trimestre 2017.

Avec 374 entreprises clientes, l'activité aux professionnels (BtoB), sur laquelle WEACCESS GROUP fonde de grands espoirs, ressort à 87,8 K€, en hausse de 12,6% par rapport au 1^{er} trimestre de l'exercice précédent. L'ARPU affiche une augmentation sensible et s'établit à 78,24 €HT contre 75,18 €HT fin mars 2017.

Les ventes liées à la mise en place de la technologie pour compte de tiers progressent et atteignent 9,2 % du chiffre d'affaires.

La Seine-Maritime, la Meuse, l'Hérault et plus récemment l'Yonne restent parmi les départements les plus contributifs à l'activité.

Perspectives 2018

La bonne orientation de l'activité depuis le début de l'exercice permet à WEACCESS GROUP d'afficher sa confiance sur l'exercice en cours.

Fort de son expertise R&D, de sa maîtrise technologique 4G fixe, 9 fois moins coûteuse que la Fibre Optique, et de la détention d'équipements permettant l'élaboration d'offres commerciales compétitives, WEACCESS GROUP est aujourd'hui prêt pour s'imposer parmi les leaders de l'accès Internet en zones blanches et grises pour le 4G fixe.

Dans l'attente de l'attribution des licences 4G fixes départementales par l'ARCEP qui devrait contribuer à l'essor imminent du marché, WEACCESS GROUP anticipe une forte accélération de sa croissance dans le courant du 2nd semestre 2018.

⁽¹⁾ zones peu ou non desservies par la fibre optique pour des raisons de coûts

Prochaine publication : chiffre d'affaires du 1^{er} semestre 2018 : mercredi 25 juillet 2018 après Bourse

A propos de WEACCESS GROUP

Fondé en 1995, WEACCESS GROUP (ex. INFOSAT TELECOM) est un fournisseur d'Accès Internet à Haut et Très Haut Débit, agréé auprès de l'ARCEP (Autorité de Régulation des Communications Electroniques et des Postes). La société développe et exploite des réseaux Haut Débit de type 4G Fixe/LTE dans les zones blanches et grises (zones non ou mal desservies par les réseaux traditionnels) sur le territoire national principalement sur le quart Nord-Ouest de la France.

Les titres composant le capital social de WEACCESS GROUP sont inscrits sur le compartiment ACCESS + d'EURONEXT Paris.

Code ISIN : FR0010688465 - Code Mnémonique : MLWEA

Contacts

Emetteur – WEACCESS GROUP – François HEDIN – f.hedin@weaccess.fr – www.weaccess.fr

Conseil – ATOUT CAPITAL – Eric PARENT - eric.parent@atoutcapital.com – www.atoutcapital.com

Listing Sponsor – CHAMPEIL SA – Axel CHAMPEIL - axel.champeil@champeil.com – www.champeil.com

Communication – CAP VALUE – Gilles BROQUELET – gbroquelet@capvalue.fr – www.capvalue.fr

